

Fragen und Antworten zur Demonstratorentätigkeit



Mit welchen Kosten ist der Einstieg als Demonstrator verbunden?

Für nur **129 €** bekommst Du dein variables Starterset, dass Du dir selbst aus dem aktuellen Katalog ganz nach Deinem Belieben zusammenstellen kannst. Suche Dir einfach Ware im Wert von **175 €** aus und Du bekommst noch Geschäftsmaterialien gratis dazu. Zusätzlich erhältst Du viele Ideen durch exklusiven Einblick in die Zeitschriften, neue Kataloge, Online-Galerien und den Zutritt auf die Demonstratorenseite. Du kannst neue Produkte sehen und nimmst an exklusiven Vorverkäufen teil.

Muss ich andere Demonstratoren anwerben?

Nein. Du musst keine Workshops oder Partys ausrichten und auch keine neuen Demonstratoren anwerben!

Wie hoch ist der Mindestumsatz?

Du brauchst pro Quartal nur einen Umsatz von 300 CSV (Commissionable Sales Volume = verprovisionierbarer Wert) zu erzielen, das sind ca. 360 € (Stand Juli '18). Wenn Du neu als Demonstrator einsteigst, hast Du sogar 6 Monate Zeit, um deinen Mindestumsatz zu erreichen. Du kannst deinen Umsatz auch mit mehreren Bestellungen in beliebiger Höhe erzielen. Bei jeder Bestellung erhältst Du einen Preisnachlass bzw. Provision von 20 Prozent (oder 25 Prozent, wenn Du zu Elite-Bronze oder einem höheren Titel aufsteigst).

Was, wenn ich das nur als Hobby betreiben und mir keine Geschäftstätigkeit aufbauen möchte?

Stampin' Up! unterstützt alle Demonstratoren, ganz gleich, welche Ziele sie haben. Du bestimmst, ob du Deine Leidenschaft fürs Stempeln mit anderen teilen möchtest, oder ob Du Dich anmeldest, um Deine Wunschartikel günstiger einkaufen zu können. Als Demonstrator sparst Du auf all Deine Bestellungen 20-25%! Du brauchst keine Workshops zu veranstalten, wenn Du das nicht möchtest.

Wo erhalte ich Projektideen für meine Workshops?

Viele Projektideen findest du in der vierteljährlichen Stampin' Up! Zeitung. Außerdem hast du Hilfe vom Demonstrator Support, eine nur Demonstratoren zugängliche Webseite und Jahres- sowie Saisonkataloge.

Was, wenn ich nach dem Einstieg feststelle, dass Demonstrator(in) sein nichts für mich ist? Entstehen mir bei der Kündigung Nachteile?

Falls Du den Mindestumsatz nicht erreichen solltest, hast Du Zeit, im nächsten Monat den fehlenden Umsatz auszugleichen. Solltest Du das nicht schaffen, erlöscht dein Demonstratorentitel. Das Vertragsverhältnis endet automatisch. Du brauchst nichts weiter zu tun. Du musst keine Ware zurückgeben, Verträge kündigen o.ä.

Wenn du mehr Informationen möchtest, bin ich gerne für Dich da.

Melde dich einfach bei mir

Per Telefon: 02251-779244

Per email: heike@heikes-atelier.de

Ich freue mich auf Dich.

Heike